

GCON4

VALOR EMPRESARIAL DE PASAR A SAAS

¿Cómo se habilita y mide el valor de SaaS ERP?



SOBRE GCON4

GCON4 es una empresa con certificación ISO, **Partner Elite de Unit4** y Partner de implementación **5 estrellas de Raven Intelligence**, confiable y recomendado por muchos clientes de Unit4.

Gcon4 ha implementado Unit4 ERP (antes Unit4 Business World/Agrosso/UBW) en multitud de clientes en todo el mundo, a los que ha respaldado con éxito, especialmente en los sectores de servicios profesionales y entidades del tercer sector.

GCON4 tiene oficinas en España, Colombia y México.





Para las organizaciones modernas, las mediciones de valor han pasado de centrarse en el costo inicial y el TCO a un costo del ciclo de vida más holístico compensado por la capacidad de permitir objetivos comerciales estratégicos y resultados para el usuario. Esto es especialmente cierto para SaaS, donde el valor continuo es una ventaja estratégica clave.

Cuatro tipos de beneficios se derivan de Unit4 Cloud ERP

Marco de valor



Costo total de la propiedad

- Optimice y simplifique el panorama de TI
- Reducir/evitar costes
- Desarrollar capacidades preparadas para el futuro



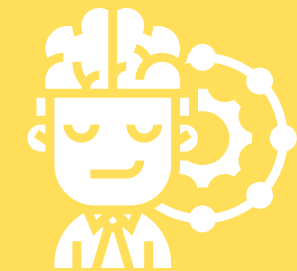
Eficiencia

- Impulsar y desbloquear ganancias en la productividad de los recursos
- Haz más con tu gente
- Centrarse en actividades estratégicas de valor añadido



Eficacia

- Información mejorada sobre Personas/ Proyectos/Capital
- Mayor agilidad y flexibilidad de procesos
- Procesos integrados como facilitador clave



Experiencia

- Proporcionar un sistema de participación.
- Retener talento valioso (crecer /desarrollar/ apoyar)
- Experiencia consistente que abarca toda la organización.



1. COSTO TOTAL DE PROPIEDAD

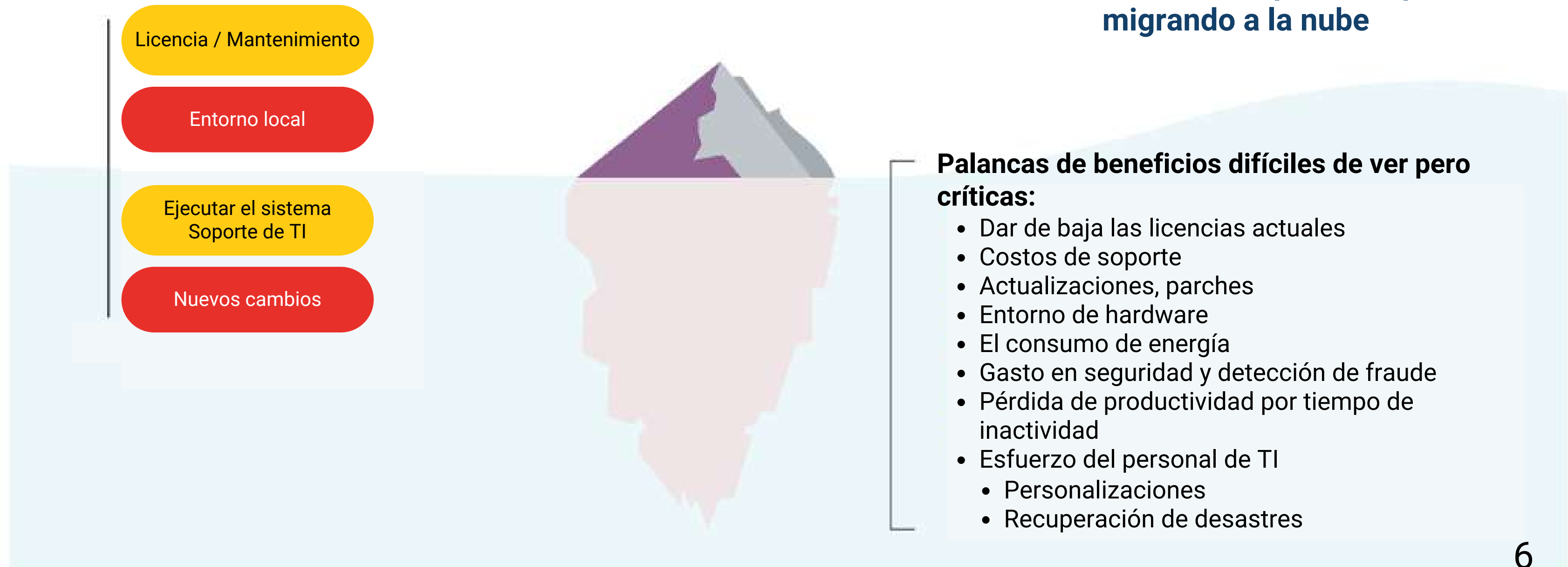
Piense en todos los gastos continuos de vivir y administrar una solución local. Las oportunidades de ahorro de costos notables incluyen:

- Personalizaciones
- Actualizaciones
- Integraciones
- Recuperación de desastres
- Propiedad de ferretería
- Seguridad y prevención de fraude

Los ahorros de costos se pueden capturar en todo el panorama de TI, muchos de los cuales están latentes u ocultos, pero son críticos.



Los costos actuales se pueden optimizar migrando a la nube



La reducción del “coste total de propiedad” tiene beneficios tangibles que los clientes perciben

Costo total de la propiedad

Área de beneficio	Puntos de referencia de mejora
Costos de infraestructura de hardware (Servidor/DB/Almacenamiento/Red)	↓ 80-100%
Costos de licencia de software de terceros	↓ 50-100%
Costos de mantenimiento de TI	↓ 100%
Costos de funcionamiento (potencia)	↓ 80-100%
Costos de tiempo de inactividad	↓ 50-100%
Recuperación ante desastres / Costos de seguridad	↓ 50-80%
Costos de terceros/personalización	↓ 20-80%
Costos de integración	↓ 10-40%
Eficiencia del personal de TI	↓ 10-20%



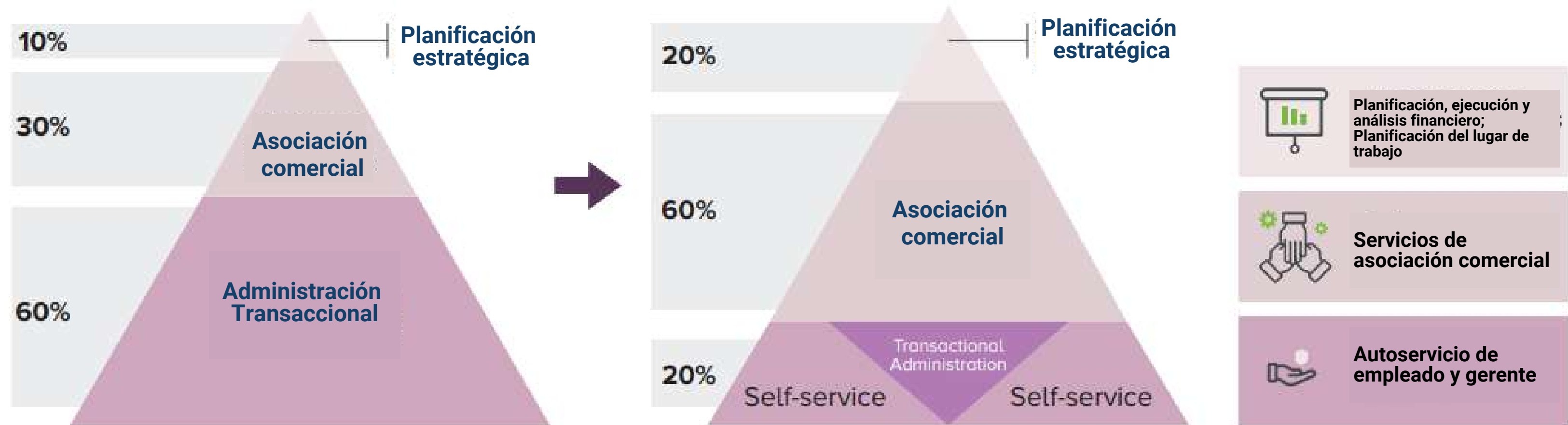
2. EFICIENCIA

Mejorar la eficiencia de las funciones clave permite a Finanzas y RR.HH. transformar su enfoque de entrega de un enfoque basado en transacciones a un enfoque impulsado por la información.

Las ganancias de eficiencia dan como resultado una mejor redistribución y una mayor calidad de servicio...

Métrico	Enfoque en el cliente	Impacto típico
Tiempo dedicado a actividades de mayor valor	Mide el cambio de tiempo dedicado de servicios de menor a mayor valor proporcionados a la empresa.	↑ 20-40%
Costo de financiación	Indicador de la eficiencia y nivel de escala dentro de las finanzas en la organización.	↑ 10-20%
Eficiencia en la gestión de gastos	Indicador de ahorro de tiempo vía proceso de gastos (presentación, aprobación, administración)	↑ 10-20%
Eficiencia del equipo de recursos humanos/remuneraciones	Indicador de automatización del proceso de RRHH/nómina y eficiencia del equipo de RRHH/Remuneraciones en la organización.	↑ 5-20%
Eficiencia del equipo de presupuestación y previsión	Medir la eficiencia del equipo de presupuestación y previsión en la organización.	↑ 10-30%

... y transformación de la prestación de servicios financieros/de recursos humanos desde un enfoque transaccional a un enfoque informativo





3. EFECTIVIDAD Y EXPERIENCIA

Vemos una demanda creciente de que los directores financieros proporcionen conocimientos basados en información en la planificación, la elaboración de presupuestos y la previsión, así como en el procesamiento y análisis de datos no financieros. Estos conocimientos pueden generar importantes beneficios para los resultados. Unit4 ERP permite este tipo de análisis incluso para los usuarios menos técnicos.

El trabajo del CHRO también ha evolucionado y ahora su función es clave para atraer, retener y promover el talento en el lugar de trabajo. Unit4 ERP actúa como un facilitador clave al proporcionar una mejor movilidad interna y promociones, programas optimizados de capacitación y desarrollo, tiempos más rápidos para cubrir puestos críticos y una mejor planificación de compensación, lo que, junto con una incorporación fluida y un autoservicio disponible durante todo el recorrido del empleado, impulsa el compromiso y reducir el desgaste.

Los beneficios de la eficacia empresarial son el resultado de una mayor agilidad, mejores conocimientos y un mayor compromiso

Mayor agilidad y capacidad de respuesta.	Información mejorada sobre personas/capital	Información mejorada para proyectar
Faster external audit process (cost savings) 5-10%	Reducir el gasto inconformista (compras incontroladas) 5-20%	Reducir la pérdida de tiempo facturable 1-8%
Faster org change management (including reorgs and M&A) 10-30%	Mejores tarifas y márgenes de compras 2-10%	Mejorar la utilización facturable 2-5%
Proceso de cierre más rápido 5-20%	Días de ventas pendientes mejorados (días acreedores) 10-20%	Reducir el trabajo de subcontratas (ahorro de costes) 5-10%
Mejores subvenciones/fondos debido a una mejor asignación y transparencia 5-10%	Reducir los días de cuentas por pagar pendientes (DPO) 5-10%	Reducir el gasto excesivo del proyecto 1-10%
	Optimice los presupuestos de capital de trabajo (mejor análisis de variación entre el plan y los reales) 2-10%	Mejorar la relación oferta-ganancia 1-10%



Ahora se espera demostrar un valor continuo, por lo que el valor debe presentarse como resultados que puedan medirse y monitorearse constantemente y que faciliten la decisión de compra. El cambio hacia la comprensión de los costos del ciclo de vida y luego el logro de objetivos comerciales estratégicos a través de un enfoque basado en la información ha llevado a un cambio en la forma en que se mide el valor. Resultados como oportunidades de ahorro de costos, mejoras de eficiencia, conocimientos basados en información y una fuerza laboral más comprometida sustentan un caso de negocio convincente para invertir en el futuro.

RESEÑAS DE CLIENTES DESDE RAVEN INTELLIGENCE



"Nos resultó muy útil que nuestro socio colaborara con nosotros y ampliara nuestro conocimiento sobre cómo usar diferentes aspectos de ERP para que tuviéramos la implementación más efectiva posible."

- Gerente de proyecto, Europa, Servicios profesionales

"Los consultores de GCON4 están siempre disponibles para ayudar, explicando perfectamente todas las diferentes posibilidades mientras entienden al cliente."

- Gerente de proyecto, Global, Servicios profesionales

"Nos complace trabajar con el gran equipo de GCON4 y UNIT4 ERP. Encontramos varias soluciones de gestión y obtuvimos buenos resultados con los módulos implementados del ERP."

- Gerente de proyecto, Europa, Sin ánimo de lucro

"GCON4 es una muy buena empresa, no son caros y su trabajo es normalmente impecable. Son organizados, claros, amables y sus técnicos son auténticos expertos. Saben mucho sobre Agresso y se desempeñan muy bien."

- Gerente de proyecto, Europa, Servicios profesionales

"La implementación se completó a tiempo y de acuerdo con ambas partes. Todos nuestros objetivos planificados se cumplieron. Estamos muy contentos con el resultado de nuestra implementación."

- Gerente de proyecto, America latina, Sin ánimo de lucro

"Los consultores de GCON4 han sido muy profesionales con nosotros. Han demostrado ser muy cuidadosos con todos los detalles durante el proyecto (actualizaciones, paciencia con nuestros compañeros de trabajo, horario, etc.)"

- Gerente de proyecto, America latina, Sin ánimo de lucro

CONSÚLTENOS

Póngase en contacto con nosotros para cualquier consulta. Nos complace ayudarlo a mejorar sus procesos comerciales.

Email

info@gcon4.com

Website

gcon4.com

Síguenos



Fuente de Unit4

Todos los derechos reservados. La información contenida en este documento está destinado únicamente para información general como se resume en la naturaleza y sujeto a cambios. Cualquier nombre de marca de terceros y/o marcas comerciales son de sus respectivos propietarios.